

**MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST  
IT-KUNDENPROJEKTE (M/W/D)  
VOLLZEIT/TEILZEIT**

Die BrainProject GmbH konzentriert sich als spezialisierter Dienstleister seit über 20 Jahren auf das Thema telefonische Kundengewinnung, Kundenbindung und Kundenreaktivierung. Unsere Kunden sind mittelständische Unternehmen der IT-Branche mit erklärungsbedürftigen IT-Produkten und IT-Lösungen. Wir beraten, konzeptionieren und realisieren für unsere Kunden mehr als 140 telefonische Kampagnen pro Jahr!

**Ihre coolen Aufgaben:**

- Telefonische Neukunden-Akquisition, Beratung und kontinuierliche Bestandspflege!  
Aufbau, Pflege und Entwicklung unserer Neukunden-Potenziale!
- Präsentation unseres hochwertigen Dienstleistungs-Portfolios via Telefon, Web bzw. in Präsentations- und Kennenlern-Terminen!
- Vertriebskontakte auf allen Entscheider-Ebenen!
- Durchführung von Angebots- und Vertragsverhandlungen!
- Terminvereinbarungen und Betreuung „Ihrer“ Bestandskunden!
- Ausbau unserer Bestandskunden durch Cross- und Up-Selling-Beratung!
- Allgemeines Vertriebsmanagement und administrative Vertriebsaufgaben!
- Entwurf und Vorgaben zur Erstellung von Kundenangeboten!
- Pflege und Entwicklung Ihrer Kunden- und Interessentenpotenziale im CRM-System CAS Genesis World!

**Ihr cooles Profil:**

- (Erste) Berufserfahrung im aktiven Telefon-Vertrieb bzw. im Vertrieb von

erklärungsbedürftigen Dienstleistungen oder Produkten!

- Keine „Angst“ vor telefonischer Neukunden-Akquise!
- PC-Kenntnisse, allgemeine IT-Kenntnisse sind von Vorteil!
- Ungebremster Spaß am telefonischen Kundenkontakt und Kundendialog!
- Gute Vertriebsrhetorik, sowie überzeugende Ausdrucks- und Dialogfähigkeit!
- Der Wunsch, sich zum „Vertriebsprofi“ weiter zu entwickeln!  
Unser cooles Angebot:

**Unser Angebot:**

- Flache Hierarchien und direkte Berichtswege in einer modernen Unternehmensstruktur!
- Vermittlung von praxisorientiertem Wissen im Bereich Telefon-Vertrieb sowie den Anforderungen des IT-Marktes!
- Persönliche Weiterentwicklung durch Coachings und „Training-on-the-Job“!
- Flexible Arbeitszeitmodelle (Bürozeiten: Mo.- Fr. 8:00 Uhr bis 17:00 Uhr)
- Selbständiges Arbeiten in einem erfolgreichen Team!
- Hervorragende Verkehrsanbindung durch direkte Bahnhofsnähe (Keine 100 m)!

**Wenn Sie Interesse an dieser coolen und äusserst vielseitigen Vertriebstätigkeit haben, dann freuen wir uns schon heute auf Ihre Bewerbung. Ihre aussagefähige Bewerbung richten Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen, sowie dem gewünschten Eintrittstermin, am besten per E-Mail an:**

BrainProject GmbH  
Alena Geibel  
Bahnhofplatz 1, 76646 Bruchsal  
Tel.: 07251 – 9323 – 0  
[bewerbung@brain-project.de](mailto:bewerbung@brain-project.de)