

**COOLER JOB FÜR PFIFFIGE
STUDIERENDE UND JUNGE
MÜTTER/VÄTER
TEILZEIT, MINIJOB**

Sie haben die Nase voll von langweiligen Studentenjobs? Sie sind kontaktfreudig, engagiert und zuverlässig und haben idealerweise noch allgemeine IT-Kenntnisse? Dann sind Sie hier genau richtig! Die BrainProject GmbH konzentriert sich als spezialisierter Dienstleister seit über 20 Jahren auf das Thema telefonische Kundengewinnung, Kundenbindung und Kundenreaktivierung. Unsere Kunden sind mittelständische Unternehmen der IT- und Technik-Branche mit erklärungsbedürftigen, spannenden Produkten, Dienstleistungen und Lösungen.

Für unsere Kundenaufträge im Bereich „Telefonische Kundenakquise und telefonische Terminvereinbarungen“ suchen wir studentische Aushilfskräfte, die uns in dieser coolen Aufgabe, studienbegleitend oder kurzfristig beschäftigt, unterstützen wollen:

Nicht nur coole Aufgaben, sondern auch wertvoller Input für den späteren Berufseinstieg:

- Sie agieren als verlängerter „Vertriebsarm“ unserer IT-Kunden!
- Sie führen fachspezifische Bedarfsanalysen durch und erkunden telefonisch Kaufinteresse bei den Entscheidern der potenziellen Neukunden unserer Auftraggeber!
- Sie führen Telefonate zur Kundenbindung und Kundenreaktivierung und laden Entscheider zu Messen, Events und Seminaren ein!

Was Sie mitbringen sollten:

- Sie können sich lebhaft vorstellen, dass der telefonische Dialog mit Entscheidern Ihnen Spaß machen könnte!
- Zu Ihren Stärken gehören strukturiertes Denken sowie eine sehr gute Kommunikationsfähigkeit!
- IT-affine Kenntnisse sind wünschenswert aber nicht unbedingte Voraussetzung!

- Sie sind engagiert, zuverlässig (wir müssen planen) und vor allem authentisch!
- Sie sind flexibel und vor allem kurzfristig verfügbar!?

Das bieten wir Ihnen:

- Vermittlung von fundiertem Wissen im Bereich Vertrieb (z.B. Argumentation, Einwandbehandlung und Vertriebsrhetorik), Neukundengewinnung sowie Produkten und Lösungen aus dem IT- und Technik-Markt!
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung (vor allem der Kommunikations- und Dialogfähigkeiten) durch Coachings und „Training-on-the-Job“!
- Praxisorientierte Neukundengewinnung (gerade auch für spätere „StartUp“-orientierte Jungunternehmer!)
- Flexible, individuelle Arbeitszeitmodelle, perfekt an Ihr Studium angepasst!
- Hervorragende Verkehrsanbindung (Heidelberg, Karlsruhe, Mannheim ...) durch direkte Bahnhofsnähe (Keine 100 m)!
- Monatliche Fahrtkostenbezugsschussung und Ausstellung eines aussagekräftigen Arbeitszeugnisses!
- Attraktives, überdurchschnittliches Einstiegsgehalt!

Wenn Sie Interesse an diesem coolen Job haben, dann freuen wir uns schon jetzt auf Ihre telefonische Bewerbung

BrainProject GmbH
Alena Geibel
Bahnhofplatz 1, 76646 Bruchsal
Tel.: 07251 – 9323 – 0
bewerbung@brain-project.de